

## Sales Trainee (m/w/d) in der Personaldienstleistung

Referenz 76278

Die "Success Stories" unserer Mitarbeiter haben Sie vielleicht schon gelesen: Mit dem Amadeus FiRe Sales Traineeprogramm bieten wir Ihnen die Chance, Ihre eigene Amadeus FiRe "Success Story" zu schreiben. Bei Amadeus FiRe arbeiten Sie in einem spannenden und facettenreichen Aufgabenfeld eines spezialisierten und hervorragend am Markt positionierten Personaldienstleisters. Für unsere Niederlassungen in **Hamburg, Berlin, Hannover, Köln, Bonn, Dortmund, Frankfurt, München, Mannheim und Stuttgart** suchen wir Sie als Sales Trainee (m/w/d) in der Personaldienstleistung.

### Wir bieten Ihnen:

Ein maßgeschneidertes 12-monatiges Trainee-Programm, bestehend aus mehreren Bausteinen.

**Erster Erfolgsbaustein:** die Kandidatenseite. Sie starten mit dem vertriebsorientierten Recruiting auf der Kandidatenseite, übernehmen schnell Verantwortung und unterstützen maßgeblich unsere Sales Consultants bei der Rekrutierung und Auswahl geeigneter Kandidaten.

**Zweiter Baustein:** die Kundenseite. In den letzten 3 Monaten des Trainee-Programms werden Sie gezielt auf Ihren Start im B2B-Vertrieb vorbereitet. Sie begleiten erfolgreiche Vertriebsmitarbeiter im Tagesgeschäft z. B. bei telefonischen und persönlichen Akquisegesprächen und erleben hautnah wie professioneller Vertrieb funktioniert. Strukturierte Vorbereitung: professionelle Schulungen mit Praxisbezug. Die notwendigen fachlichen und theoretischen Grundlagen vermitteln wir Ihnen im Rahmen strukturierter Vertriebsschulungen.

**Ihre Top-Chance:** die nächste Karrierestufe. Nach dem erfolgreichen Durchlauf des 12-monatigen Traineeprogramms bieten wir Ihnen die Gelegenheit, die erlernten Skills in der nächsten Karrierestufe als Sales Consultant unter Beweis zu stellen.

### Ihre Aufgaben:

- Enge Zusammenarbeit mit den Kollegen aus dem Vertrieb bei der Kandidatensuche für unsere Kundenunternehmen
- Telefonische Kontaktaufnahme mit potentiellen Kandidaten zur aktiven Kandidatengewinnung
- Auf- und Ausbau nachhaltiger Kandidatenbeziehungen, unter anderem mit Active Sourcing via Social Media (z. B. Xing, LinkedIn, Facebook)
- Eigenständiges Führen von persönlichen und telefonischen Vorstellungsgesprächen
- Nachbetreuung von vermittelten Kandidaten
- Repräsentation von Amadeus FiRe auf regionalen Karrieremessen
- Teilnahme an Kundenterminen mit den erfahrenen Kollegen aus dem Vertrieb
- Teilnahme an Akquise- und Vertriebstrainings mit erfahrenen Vertriebsmitarbeitern

### Unsere Anforderungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium (reguläre Studiendauer mindestens 6 Semester)
- Fähigkeit, Menschen durch eine professionelle, vertriebsorientierte und faire Kommunikation zu begeistern
- Ehrgeiz und ein hohes Maß an Ergebnisorientierung
- Der Wille zu gewinnen
- Teamfähigkeit und Kollegialität
- Freude am Umgang mit Menschen sowie eine gesunde Portion Humor
- Strukturierte Arbeitsweise
- Idealerweise praxiserprobte Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit dem MS Office-Paket



Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen **Herr Charles Maccarone** (Tel +49 (0) 69 96876-361) gerne zur Verfügung. Interessiert an der Stelle als *Sales Trainee (m/w/d) in der Personaldienstleistung* ? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (max. 5 MB) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins bevorzugt per Online-Bewerbungsformular oder per E-Mail an: [bewerbung.trainee@amadeus-fire.de](mailto:bewerbung.trainee@amadeus-fire.de)

**Amadeus FiRe AG**, Zentrale Frankfurt  
Hanauer Landstraße 160 . 60314 Frankfurt . Tel.: 069 96876-0