

Sales Trainee (m/w/d) für den Vertrieb von Personaldienstleistungen

Referenz 83553

Die "Success Stories" unserer Mitarbeiter haben Sie vielleicht schon gelesen: Mit dem **Amadeus FiRe Sales Traineeprogramm** bieten wir Ihnen die Chance, Ihre eigene Amadeus FiRe "Success Story" zu schreiben. Sie arbeiten bei einem führenden Personaldienstleister in Deutschland, der seit mehr als 30 Jahren an über 20 Standorten auf den kaufmännischen und IT-Bereich spezialisiert ist. Sie profitieren in Ihrer Tätigkeit von der langjährigen Etablierung und dem in dieser Form einmaligen Dienstleistungsportfolio aus Personaldienstleistungen bei Amadeus FiRe und Weiterbildung bei unseren Tochtergesellschaften, der Steuerfachschule Dr. Endriss, der Akademie für internationale Rechnungslegung und dem Comcave College.

Ein maßgeschneidertes 12-monatiges Trainee-Programm, bestehend aus mehreren Bausteinen.

Erster Erfolgsbaustein: die Kandidatenseite. Sie starten mit dem vertriebsorientierten Recruiting auf der Kandidatenseite, übernehmen schnell Verantwortung und unterstützen maßgeblich unsere Sales Consultants bei der Rekrutierung und Auswahl geeigneter Kandidaten.

Zweiter Baustein: die Kundenseite. In den letzten 3 Monaten des Trainee-Programms werden Sie gezielt auf Ihren Start im B2B-Vertrieb vorbereitet. Sie begleiten erfolgreiche Vertriebsmitarbeiter im Tagesgeschäft, z. B. bei telefonischen und persönlichen Akquisegesprächen und erleben hautnah wie professioneller Vertrieb funktioniert.

Strukturierte Vorbereitung: professionelle Schulungen mit Praxisbezug. Die notwendigen fachlichen und theoretischen Grundlagen vermitteln wir Ihnen im Rahmen strukturierter Vertriebsschulungen.

Ihre Top-Chance: die nächste Karrierestufe. Nach dem erfolgreichen Durchlaufen des 12-monatigen Traineeprogramms bieten wir Ihnen die Gelegenheit, die erlernten Skills in der nächsten Karrierestufe als Sales Consultant unter Beweis zu stellen.

Werden Sie ein Teil unserer Teams und legen Sie den Grundstein für **Ihre Vertriebskarriere** am Standort **Stuttgart** als: Sales Trainee (m/w/d) für den Vertrieb von Personaldienstleistungen.

Ihre Aufgaben:

- Sie arbeiten eng mit den Kollegen aus dem Vertrieb bei der Kandidatensuche für unsere Kundenunternehmen zusammen
- Zur aktiven Kandidatengewinnung nehmen Sie telefonischen Kontakt zu potentiellen Bewerbern auf
- Sie bauen neue, nachhaltige Kandidatenbeziehungen auf und bauen bestehende Kandidatenbeziehungen durch kontinuierliche Nachbetreuung weiter aus
- Sie gewinnen neue Kandidaten durch Active Sourcing Aktivitäten in Berufsnetzwerken
- Mit Kandidaten führen Sie sowohl persönliche als auch telefonische Vorstellungsgespräche
- Kundentermine begleiten Sie mit den erfahrenen Kollegen aus dem Vertrieb
- Sie nehmen an Akquise- und Vertriebstrainings mit erfahrenen Vertriebsmitarbeitern teil

Ihr Profil:

- Sie haben ein abgeschlossenes, wirtschaftswissenschaftliches Studium (reguläre Studiendauer mindestens 6 Semester)
- Sie begeistern Menschen durch eine professionelle, vertriebsorientierte und faire Kommunikation
- Sie bringen Ehrgeiz und ein hohes Maß an Ergebnisorientierung mit und haben den Willen zu gewinnen
- Teamfähigkeit und Kollegialität zeichnen Sie aus
- Sie haben Freude am Umgang mit Menschen und bringen eine gesunde Portion Humor mit
- Ihre Arbeitsweise ist strukturiert
- Ihre Deutschkenntnisse sind verhandlungssicher
- Idealerweise besitzen Sie praxiserprobte Englischkenntnisse

Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen **Frau Arzu Ensan** (Tel +49 (0) 711 16240-46) gerne zur Verfügung. Interessiert an der Stelle als *Sales Trainee (m/w/d) für den Vertrieb von Personaldienstleistungen* ? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (max. 5



MB) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen
Eintrittstermins bevorzugt per Online-Bewerbungsformular oder per E-Mail an: karriere.intern@amadeus-fire.de

Amadeus FiRe AG Konzernzentrale Frankfurt
Hanauer Landstraße 160 . 60314 Frankfurt . Tel.: 069 96876-350